



Traficante é preso com computadores roubados de esc...



Incêndio em Mucugê deve ser controlado até amanhã



Ex-prefeito mata 47 cães e mais 4 quatro animais com c...



Quadrilha tem prisão decretada por roubo em Cícero Da...



Servidores da prefeitura de Itapetinga morrem em acid...



Estudante é preso por esfaquear esposa do ex-marido ...



Bancários aguardam uma contra-proposta

Publicada em 02/10/2011 às 12h10. Atualizada em 02/10/2011 às 12h11

Executivo mais procurado no Nordeste é o gerente regional de vendas

Empresas geralmente aceitam profissionais das áreas de Administração, Economia, Engenharia, entre outras

Luciana Rebouças | Redação CORREIO
 (luciana.reboucas@redebahia.com.br)



Gerente de vendas representam as companhias nas regiões

Uma pesquisa da maior empresa de recrutamento especializado do mundo, a **Michael Page**, mostra que o executivo mais procurado no momento no Nordeste é o gerente regional de vendas. Mais de 60% das contratações da **Michael Page** para a região são para esta função.

Esses profissionais representam as companhias nas regiões, desbravam os mercados locais e ampliam relacionamentos com os parceiros. O estudo foi realizado através da base de contratações da empresa no primeiro semestre, para mostrar os cargos mais demandados em cada parte do país.

Felipe Mançano, gerente Norte/Nordeste da **Michael Page**, diz que a região deve aproveitar este bom momento do mercado de trabalho. "Existem muitas empresas que estão vindo para cá e elas precisam desses profissionais para estruturar suas operações", comenta Mançano.

O diretor explica que o gerente regional de vendas não fica apenas focado nas vendas, apesar da nomenclatura do cargo, mas sim em toda a estratégia da empresa para competir na região, já que os consumidores nordestinos têm características próprias.

Por isso, na hora da empresa escolher esse profissional, os nordestinos acabam levando vantagem. Mançano diz que as companhias preferem um funcionário que já conheça o mercado e que tenha informações sobre suas peculiaridades. "Quando não encontramos, há um movimento para repatriar a pessoa que estava atuando em outro estado", acrescenta o diretor.

Para contratar um gerente de vendas, as empresas geralmente aceitam profissionais das áreas de Administração, Economia, Engenharia, entre outras. "Depende do segmento de atuação da empresa. Algumas exigem perfis com formações mais técnicas", diz Mançano. Já os salários variam entre R\$ 6 mil e R\$ 8 mil, nas pequenas e médias empresas, e entre R\$ 8 mil e R\$ 10 mil nas grandes.

Oportunidades - E quais são as características de um alto executivo nordestino? Mançano conta que os profissionais locais ainda precisam avançar na questão de um segundo idioma, principalmente o inglês. Porém, entre os pontos positivos, ele lembra que o nordestino tem uma característica empreendedora. "Ele não tem medo de arregaçar as mangas", analisa.

Apesar de a área de vendas ter tido mais destaque na **Michael Page**, Mançano ressalta que outros profissionais devem aproveitar esta fase de crescimento da economia na região. "Vamos precisar de engenheiros e de profissionais para a área de produção, infraestrutura, financeiro e recursos humanos", enumera.

Dificuldade O headhunter e diretor da Perfil Online Executive Search, Nelson Leal, diz que o mercado profissional no Nordeste tem fôlego para se expandir por mais 10 anos, mas também destaca a dificuldade atual de se encontrar esses profissionais para altos cargos executivos na região.

Contudo, ele confessa que os salários para a região ainda não são equiparados aos dos profissionais do Sul e Sudeste. "Nós aconselhamos que esse salário seja igual ou superior ao que o mercado vem oferecendo, mas ainda não conseguimos bônus iguais aos dos profissionais de fora da região", destaca Leal.

publicidade

O ícone da internet mudou.
E a sua internet vai mudar também.

chrome

Mude para um novo navegador