

Engenharia e vendas estão em alta no NE

Segundo pesquisa da Michael Page, empresa de recrutamento especializado, essas funções estão em alta

CAROL DE CASTRO
Repórter

Quer decidir por uma carreira? Aposte em formações na área de Vendas e Engenharia. Os cargos ligados a estas funções estão em alta no Nordeste. Segundo levantamento da Michael Page, empresa de recrutamento especializado, 60% das contratações na região estão ligadas às atividades de um gerente regional de vendas. Estes profissionais representam as companhias nas regiões, desbravam os mercados locais, mantêm e ampliam relacionamentos com parceiros comerciais.

Em segundo lugar, com uma participação de 20% nas contratações da região, está a carreira na Engenharia. "A infraestrutura é essencial para crescer".

Segundo a consultora de Vendas e Marketing para Norte e Nordeste da Michael Page, Carla Cerqueira, esse quadro decorre do processo de desenvolvimento econômico do País.

"A área de vendas é a primei-

ra a crescer na indústria, porque os produtos têm que chegar no mercado. As multinacionais estão vindo para o Nordeste e contratam, primeiro, o pessoal de vendas. Depois, começam a trazer as outras áreas para cá.

Os engenheiros para construir as fábricas. Profissionais de marketing e publicidade para regionalizar as marcas", explica Cerqueira. "E com as multinacionais, as empresas locais também querem os melhores profissionais para competirem".

Experiência

A consultora diz que a área de Vendas não exige formação específica. "Vendas é uma vocação. A graduação em Administração é a mais comum", pondera. "Mas, o mais importante é a experiência".

E se a ideia for crescer dentro da empresa, um segundo idioma é fundamental. "As pessoas investem muito em pós-graduação, o que um foco bom ir para a matriz, mas para crescer tem que falar uma segunda língua, como o inglês".

No Sudeste

As contratações de executivos fora do eixo Rio-São Paulo já representam 36% na Michael Page, o que possibilita traçar um

NA REGIÃO

20%

DOS RECRUTAMENTOS estão ligados ao setor de engenharia, que vem em segundo lugar no ranking feito pelo estudo

perfil das regiões brasileiras. Assim, a empresa aponta que profissão teria cada região do Brasil, se fossem um executivo. São Paulo é um gerente financeiro que controla as despesas, paga e recebe as contas, negocia dívidas e planeja as melhores estratégias de investimento. Isso porque 25% das colocações em todas as regiões são para Finanças.

O interior de São Paulo é um engenheiro. Constrói e mantém novas fábricas, organiza a produção, garante a qualidade dos produtos em todas as suas fases de produção, coordena grandes projetos. Mais de 50% das contratações da região estão ligadas às Engenharias, seja de produção, construção, manutenção, processos, entre outros.

O Rio de Janeiro, apesar do equilíbrio com a área financeira, também é um Engenheiro. É vol-



ENGENHEIRO de petróleo é uma das profissões que mais contrata no Rio de Janeiro, entre os cargos executivos, segundo levantamento de consultoria FOTO: ALEX PIMENTEL

tado à concepção e execução de projetos de infraestrutura e de exploração de petróleo. Cerca de 33% das contratações do Rio hoje estão nas divisões de engenharia e Oil & Gás.

Minas Gerais é um engenheiro de obras. Coordena contratos e orçamentos e supervisiona a execução dos projetos. Mais de

42% das contratações da região estão ligadas às engenharias, especialmente de Obras.

O Sul é um gerente comercial. Visita clientes constrói relacionamentos, desenvolve novos negócios, busca novas alternativas de receita.

Apesar do grande equilíbrio na região, 28% das contratações

estão ligadas às atividades comerciais ou de marketing

Norte e Centro-Oeste, assim como o Nordeste, são gerentes regionais de vendas. ■

COMENTE

negocios@diariodonordeste.com.br