

■ Empresa Parceira



Confira a entrevista que o *manager* de *IT Division* da **Michael Page**, Lucas Toledo, concedeu ao *ORAUG-BR News* sobre a sinergia da parceria entre as duas organizações.

ORAUG-BR News: Quais os principais objetivos e expectativas da parceria com o ORAUG-BR?

Lucas Toledo: A **Michael Page** entende que o **ORAUG-BR** é hoje a principal comunidade do mundo Oracle que envolve usuários e empresas formadoras de opinião no mercado. Nossa expectativa é estender esse relacionamento, compartilhar informações, tendências e ajudar os candidatos e empresas no que tange à procura e à oferta de recursos humanos.

Além disso, estamos aptos a oferecer um trabalho consultivo para aquelas empresas com desejo de estruturar um time de alta performance dentro do segmento de *Oracle Applications*.

ON: Como avaliam a importância desse contato com o grupo, que reúne profissionais que vivenciam o dia a dia da TI nas empresas e envolvem a alta gerência da área?

LT: O sucesso da **Michael Page** depende diretamente do nível de relacionamento que temos com o mercado. Hoje, o **ORAUG-BR** é a nossa principal fonte de interação com o mundo *Oracle Applications*. Neste fórum, podemos compartilhar informações, conhecer os principais *decision makers* e avaliar as necessidades do mercado.

ON: Como percebem a falta de mão de obra de TI no Brasil? E no caso da qualificação desses profissionais, também existe um déficit?

LT: Hoje, a questão de falta de mão de obra no Brasil é generalizada. Falando especificamente de TI, o problema é estrutural e envolve fatores como:

- Falta de atratividade dos cursos de graduação em TI, o que leva grande parte dos profissionais a desistir antes do término do curso
- Nível insuficiente de investimento das companhias na formação dos profissionais, em parte devido à grande rotatividade desse mercado
- Aumento da demanda do mercado, o que leva os profissionais a um número elevado de horas no trabalho, reduzindo o tempo dos profissionais para buscar qualificação

ON: Nos últimos anos, a **Michael Page vem registrando uma maior procura por serviços ligados à TI?**

LT: Sim, nós triplicamos o número de consultores que atendem o mercado de tecnologia nos últimos três anos. Os investimentos em infraestrutura e a alta renda de grande parcela da população à classe C têm elevado a demanda por serviços de TI em geral, principalmente nos segmentos de telecomunicações, meios de pagamento e internet.

Do lado das empresas, há grande procura por soluções de *Unified Communications*, *SPED*, *NF-e*, atualização de ERPs, *outsourcing* de infraestrutura, contratação de fábricas de *software*, e recentemente, forte investimento em soluções de CRM e *e-commerce*.

ON: Há quanto tempo mantêm uma área específica para TI? Como percebem a relação entre oferta e demanda?

LT: Desde 2005 temos uma Divisão de TI na **Michael Page**. O mercado se recuperou com vigor após a crise de 2008, aumentando a demanda acima da oferta, movimento que chegou ao ápice em setembro de 2010.

Neste momento, o mercado está dando sinais de maior racionalidade, o que é positivo, pois desinflatória um pouco os processos de recrutamento e permite às empresas melhorar o planejamento de contratação e retenção dos seus recursos.