

Cresce demanda por cargos de gerência no Amazonas

De acordo com pesquisa da Michel Page, mais de 60% das contratações de executivos no Estado têm sido de gerente regional de vendas

RICHARD RODRIGUES

Equipe do EM TEMPO

richard@emtempo.com.br

Com a demanda por executivos em alta no país, o Amazonas desponta na contratação de profissionais para cargos de gerência. O resultado faz parte da pesquisa realizada pela **Michael Page** - empresa especializada em recrutamento de executivos para média e alta gerência - onde foi constatado que nas regiões Norte, Nordeste e Centro-Oeste, em especial no Estado do Amazonas, mais de 60% de suas contratações estão ligadas à atividade de gerente regional de vendas.

Para especialistas, esses profissionais são, na maioria das vezes, a ponte entre as empresas onde trabalham e seus potenciais clientes

as contratações nos seis primeiros meses de 2011 nessas regiões e a tendência é que se mantenha em alta até o fim deste ano, já que o mercado continua aquecido e a procura por esses profissionais deve se manter em evidência", projetou Souza.

Entre os gerentes regionais de vendas que se beneficiaram com a demanda por profissionais da área no Amazonas está Almir Ribeiro, de 46 anos. O gerente, que

faz parte do quadro de colaboradores do Grupo Simões, considera o mercado local promissor e vantajoso para exercer o cargo mais ofertado para executivos nas regiões Norte, Nordeste e Cen-

tro Oeste.

"O mercado amazonense está em expansão e oferece inúmeras oportunidades aos que atuam na área de gerência de vendas, além de nos proporcionar oportunidades que em outros Estados brasileiros não seria possível", disse Ribeiro, que é paulista e já possui 23 anos de experiência na área comercial.

Sobre os serviços realizados em Manaus, o gerente do Grupo Simões informou ainda que executa trabalhos como pós-venda, além de desenvolver ações estratégicas voltadas para as concessionárias do grupo, como qualidade, lucratividade e share (participação) da empresa.

Almir Ribeiro, que já exerceu a mesma função em São Paulo, ressaltou que sentiu a diferença entre os mercados local

e o paulista, e garantiu que atuando aqui a remuneração também é bem mais vantajosa em relação aos outros Estados onde já trabalhou. "O salário pago a um profissional da área aqui em Manaus é até 25% superior ao pago nos demais Estados, além disso, aqui recebemos auxílios como aluguel, carro e telefones, benefícios que não existem em nenhum outro lugar", destacou o executivo. Antes do Grupo Simões, ele também ocupou a mesma função nas empresas Gradiente e Mahindra, instaladas no Polo Industrial de Manaus (PIM).



O paulista Almir Ribeiro se consolidou profissionalmente em Manaus e vê o mercado local como promissor e vantajoso

